



Knowledge grows

YARA magazin

12. évfolyam
2017. december



Feliz
Natal e
próspero

Ano Novo

Season's Greetings and
Happy New Year

Kellemes Karácsonyi

Ünnepeket és Boldog Új Évet!

¡Feliz navidad y Próspero año nuevo!

Giáng Sinh An Lành và Chúc Mừng Năm Mới

God Jul och Gott Nytt År!

Καλά Χριστούγεννα και

ΕΥΤΥΧΙΣΜΕΝΟ ΤΟ ΝΕΟ ΕΤΟΣ

God Jul og Godt Nytt År

Glædelig jul og godt nytår

Feliz Natal e Próspero Ano Novo

Поздравления с Новым годом и Рождеством!

Fröhliche Weihnachten und Glückliches Neues Jahr

สุขสันต์เทศกาลสงกรานต์และสวัสดีปีใหม่

Fijne feestdagen en een gelukkig nieuw jaar

Весели празници и Честита Нова Година

Buon Natale e Felice Anno Nuovo

Ons wens u 'n Geseënde Fesseisoen en Voorspoedige Nuwe Jaar



Kedves Olvasónk!

Ezúttal nem az új évet köszöntjük téli lapszámunkkal, hanem az óévet zárjuk. Méghozzá egy elég hektikus, minden szempontból változatos évet. Sok tapasztalatot gyűjthettünk, sokat tanulhattunk az időjárási körülmények és a piaci mozgások sokféleségéből. Összességében azonban úgy látom, hogy bár mozgalmos évet tudhatunk magunk mögött, mégis egyre letisztultabb, világosabb irányvonalakat láthatunk magunk előtt. Éri Ferenc kereskedelmi vezető lapindító cikkéből is kiderül, hogy bár megvannak a mindennapi kihívások, mégis jól látszik, hogy a minőségi termékekre, szolgáltatásokra, megoldásokra mindig lehet hosszútávon számítani és építkezni. Az, aki hajlandó befektetni, pénzt és energiát egyaránt, biztos számíthat a sikeres zárásban. És ahogy lapunk hasábjain olvashatják – Szász Imre YaraVita kereskedelmi vezető tolmácsolásában – nagyvállalati szinten is egyre fontosabb lesz számunkra, hogy ezeket a sikereket megosszuk Önökkel. A „Farmer centric”, vagy ahogy magyarul használjuk, termelő központú stratégia által igyekszünk egyre szorosabb, és interaktívabb kapcsolatot kialakítani a termelőkkel. Így garantálhatjuk igazán, hogy nyomon kövessük és válaszoljunk, megoldást találjunk a változó körülményekre és igényekre. Bár korábban sem állt távol tőlünk, hogy kétoldalú kommunikációt folytassunk a gazdákkal, de ezt a jövőben még intenzívebbé szeretnénk tenni, és még több eszközt kívánunk biztosítani a kiszámítható gazdálkodáshoz.

Idén két új termékünk debütált a piacon, melyek használatával ésszerűbbé tehetjük a tápanyag-gazdálkodást. A YaraMila Actyva különleges foszfor összetételével akár utólagos gyógyírként, akár jól időzített korai kijuttatásként is sokat segíthet a kalászosok vagy a repce tavaszi indításában. Egyszerűségében rejlik a különlegessége a Superstart termékünknek. A karbamid és kalcium-nitrát páruzamos felhasználásának előnyeiről részletesen olvashatnak lapunk hasábjain. Kollégáim jóvoltából megismerhetnek olyan gazdákat, akik sikerrel alkalmazzák az általunk javasolt technológiákat. Mindig öröm számunkra, ha Önök vállalják helyettünk a hírmondó szerepét, hiszen Önöknél hitelesebb forrást nem is találhatunk ahhoz, hogy termékeink hatékonyságát bizonyítsuk!

Bízom benne, hogy ezt a lapszámunkat is örömmel és haszonnal lapozza, új információval, ötletekkel szolgálhatunk az Ön számára.

És nem maradt más hátra, mint hogy megköszönjem megtisztelő figyelmét, együttműködését! Kívánom, hogy az elkövetkező év legyen még sikeresebb, még gazdagabb mindannyiunk számára, és remélem, hogy termékeinkkel, szolgáltatásainkkal, megoldásainkkal hozzájárulhatunk az Ön gazdasági növekedéséhez 2018-ban is!

Koronczai Rita
marketingvezető



Knowledge grows

YARA magazin

Yara Hungária Kft. szezonális hírlevele

Kiadja: Yara Hungária Kft.

Felelős szerkesztő: Koronczai Rita

Szerkesztő munkatársak:

Éri Ferenc, Gyuris Kálmán,
Kiss Tamás, Kovács András,
Szabari Szabolcs, Szász Imre,
Dr. Térmeg János, Tóth Gábor,
Tóth Milena

Példányszám: 5400

Örömmel szolgál, hogy megtisztelteti figyelmével Magazinunkat.

Az Ön/cége neve és elérhetősége szerepel adatbázisunkban, amely alapján tájékoztatjuk Partnereinket termékeinkről, szolgáltatásainkról. Amennyiben a jövőben nem tart igényt kereskedelmi kiadványunkra, kérjük jelezze számunkra az alábbi elérhetőségeken:

Yara Hungária Kft.

8200 Veszprém, Szabadság tér 4.

Tel.: +36 88 / 577 940

Fax: +36 88 / 444 694

Internet: www.yara.hu

E-mail: hungary@yara.com

Minden szerzői jog fenntartva!



A Yara Hungária Kft. odafigyel környezetére, ezért információs anyagait újrahasznosított papírra nyomtatja.

További információ:

| | | |
|------------------|---|------------------|
| Éri Ferenc | kereskedelmi vezető | +36 30 2772 556 |
| Dr. Térmeg János | szaktanácsadó, Észak-Dunántúl | +36 30 3498 084 |
| Gyuris Kálmán | szaktanácsadó, Dél-Magyarország | +36 30 3839 341 |
| Kovács András | kertészeti szaktanácsadó, Kelet-Magyarország | +36 30 6898 095 |
| Szabari Szabolcs | szaktanácsadó, Közép-Alföld | +36 30 964 9513 |
| Tóth Gábor | szaktanácsadó, Észak-Magyarország | +36 30 6898 094 |
| Tóth Milena | szaktanácsadó, Dél-Dunántúl | +36 30 883 0731 |
| Szász Imre | YaraVita kereskedelmi vezető | +36 30 636 79 73 |
| Koronczai Rita | marketingvezető | +36 30 636 7974 |
| Ügyfélszolgálat | | +36 88 577 944 |

ferenc.eri@yara.com

janos.termeg@yara.com

kalman.gyuris@yara.com

andras.kovacs@yara.com

szabolcs.szabari@yara.com

gabor.toth@yara.com

milena.toth@yara.com

imre.szasz@yara.com

rita.koronczai@yara.com

Itt egy kis siker, ott egy kis kudarc...

Kissé nagyképműven mondhatnám, hogy először fordul elő velem, hogy nem emlékszem, hogyan indult az idei év... Hogy mi ennek az oka, nem tudom. Lehet, hogy egyszerűen beletörődtünk, hogy vannak olyan helyzetek, termékek, amelyekben, amelyekkel az adott viszonyok közepette egyszerűen nem tudunk sikeresek lenni.

Vannak viszont olyan termékek, amelyekben, ahogyan mondani szokták, „könnyen megszoktuk a jót, a sikert”. A tavalyi évertékelőt fellapozva már beugrott, hogy például a YaraMila 2016-os őszi értékesítése kimondottan sikeres volt és emlékszem a törekvésekre, hogy ezt a sikert átmentjük az év zárásán túl is és csináljunk egy igazán jó tavaszi szezon. Erőfeszítéseinket siker koronázta: egy aránylag jó minőségű import vetélytársakkal nehezített NPK piacon sikerült közel 20%-kal felülmúlni a 2016-os tavaszt. A tavalyi erős őszt követően viszont visszaesést tapasztaltunk idén ősszel, elsősorban a kalászosok alapműtrágyája terén. Megjelent az alacsony terményárak hatása az értékesítésben, de a piacra frissen bevezetett, hasonló, de alacsonyabb fizikai és kémiai minőségű összetételek sem tettek túl jót számunkra. E sorok írásakor komoly novemberi, decemberi elővásárlásban bízunk, mivel szinte biztos, hogy az NPK műtrágyák piacán is áremelés várható jövőre.

Itt érdemes felhívni a figyelmet arra, ahogy a hazai gyártó új dimenzióba helyezte kompaktált NPK műtrágyáinak negatív tulajdonságainak pozitívként történő tálalását. Bizonyára sok időt vett igénybe, hogy megfogalmazzák a gyártási technológiából eredően alapvetően poros, egyenetlen granulometriájú, gyakorlatilag szórhatatlan műtrágya előnyeit. Ahogyan azt már a történelem bizonyította, jellemzően a piac dönt.

Az év derekára befejeződött Superstart termékünk regisztrációja. A karbamid és granulált kalcium-nitrát fizikai keveré-

ke, amely egyesíti a karbamid magas hatóanyag tartalmát és a kalcium-nitrát pozitív tulajdonságait, csökkentve az előbbi használatából fakadó nitrogén-veszteséget. Aki részt vett a 2. Yara Napon januárban, már akkor hallhatott róla információt, csakúgy, mint másik új termékünkéről, az NPK 18-11-13-as Actyva-ról, amely az őszi alapműtrágyázás alternatívája lehet. Gyorsan és könnyen elérhető foszforkomponenssel és a legújabb fejlesztésnek köszönhetően 100%, a növények számára felvehető foszfor tartalommal és tartamhatással. Actyva termékünk már sikeresen szerepelt a tavaszi piacon, várhatóan többszörözzük idén az eladást és valószínűleg az elkövetkező években több hasonló, magas N-tartalmú NPK-műtrágyával is jelentkezünk.





Egyre inkább kifulladás látszik a mikrogranulált starter termékek piaca. **NP Starter** termékünkkel továbbra is jelen vagyunk, évről-évre szinte változatlan mennyiséget értékesítünk. Ez a stabilitás inkább a lojális partnereknek és a termék minőségének tudható be, de az egyértelműen látszik, hogy nemhogy további növekedés, de inkább erős csökkenés a jellemző.

YaraVita lombtrágyacsaládunkról még problémás években is nehéz rosszat mondani. Bár idén meglátszott az NPK-k esetében a kalászosok alá javasolt műtrágyák gyengélkedése, a YaraVitánál ezt messze kompenzálta az olajos növényekre ajánlott összetételek értékesítése (**YaraVita Brassitrel**, **YaraVita Thiotrac**, **YaraVita Bortrac**). Érdemes megjegyezni, hogy volt olyan kereskedő partnerünk, ahol az idei év első tíz hónapjában már több, mint 10%-kal értékesítették több **YaraVita Gramitre**l, mint tavaly egész évben. Időarányosan ismét kb. 20%-kal értékesítettünk többet, mint tavaly ilyenkor és a számítások szerint ez a növekmény-arány megmarad az utolsó 2 hónap vásárlásaival együtt is. Itt szeretném megjegyezni, hogy komoly értékesítési növekedést tapasztalunk azon kereskedők esetében, ahol a lombtrágyákat egyre inkább egyenrangú félként kezelik a hagyományos, szilárd termékekkel (esetleg még külön szakértő felelős az értékesítésért). Mi sem mutatja jobban, hogy a YaraVita termékcsalád egyre inkább a megérdemelt helyre kerül a „fejekben”, hogy sok esetben a számos, forgalmazott lombtrágyaféleség közül egyedül a YaraVita termékcsaláddal sikerült volumenbeli növekedést elérni a partnereknek.

A **kertészeti** piacon több dolog is borzolta a kedélyeket. Az egyik a szabadföldi zöldségek, elsősorban az uborka és a paprika termőterületén lezajlott, illetve még várható drasztikus csökkenés, amellyel, ha nem is arányosan, de **Ferticare** és **Kristalon** értékesítésünk némileg csökkent. Az ipari paradicsom felület 2017-ben növekedett, így ez valamelyest kompenzálta a csökkenéseket. Jelentősen átalakult a hazai piacra a legfontosabb monoműtrágyákat biztosító hálózat, a versenytársak és a

forgalmazó partnerek rendszere (ennek előjeleit már korábban is tapasztalhattuk). Az egyik nagy hazai integrátor a saját kezében lévő kalcium-nitrát erőteljes értékesítésébe kezdett, kiegészítve termékpalettáját a korábban szinte teljesen más partnerekkel dolgozó kálium-nitrát gyártó termékeivel. Az elképzelés akár jó is lehetett volna, viszont valahol hiba csúszott a rendszerbe, mivel mind kalcium-nitrátban (**YaraLiva Calcinit**), mint pedig kálium-nitrátban (**YaraTera Krista K plus**) körülbelül 30%-kal többet értékesítettünk idén (január-október), mint tavaly egész évben. Soha rosszabb váratlan változásokat...

Év közben lassan elkezdett átalakulni a kertészeti vízdíjtermékek nomenklatúrája és pár kivételtől eltekintve bekeverültek a **YaraTera** összefoglaló név alá. A YaraLiva Calcinit és a Ferticare termékcsalád jelenleg forgalmazott összetételeinek kivételével minden vízdíjtermékünk a jövőben **YaraTera** név alatt kerül forgalomba: Kristalonok, Amnitra („zsírmentes” ammónium-nitrát), az összes Krista, korábban a YaraVita termékcsaládba tartozó Rexolinok, esetlegesen új összetételű Ferticare. A YaraTera superbrand gyakorlatilag egyesíti az összes vízdíjtermék, tápoldatozásban ajánlott termékünket, melyek a YaraLiva Calcinnal kiegészítve komplett tápanyag-ellátási programot biztosítanak a termelőknek.

A szulfátos kertészeti NPK alaptrágya piac viszonylag nyugodtnak tűnt ebben az évben. Az értékesítési számok alapján látszik, hogy a **YaraMila Cropcare** termékcsaládunknak kevesebb, komoly versenytárral kellett szembenéznie, mint a korábbi években. Mivel árban (de minőségben is) továbbra is a felső régiókban mozgunk, a magyarázat egyértelműen a jó ár-érték arányban, a kiszámíthatóságban és a megfelelő ellátásban rejlik.

És hogy ne legyen annyira cerek a 2017-es év: nitrogénpiac! Szinte szóról-szóra idemácsolhatnám a tavalyi évértékelő



mondait azzal a kiegészítéssel, hogy időarányosan, (január-október) már mintegy 30%-kal több nitrogénterméket értékesítettünk, mint tavaly, viszont a profitabilitás továbbra is problémás. A helyi gyártó piacpolitikája továbbra is igencsak megnehezíti az importőrök dolgát, de a fenti számokból látható, semmi sem lehetetlen. **YaraBela Extran** és **Sulfan** termékeink továbbra is etalonnak számítanak a nitrogénpiacon.

A kénes nitrogének esetében visszatérő téma, sajnos még szakmai körökben is, hogy mi a különbség és mi a kapcsolat az S és SO₃ között. Hadd oszlassam el a félreértéseket és lássuk, hogyan és miért is számoljunk a kén különböző módon kifejezett formáival.

Egy termék kén tartalmát többféle módon lehet kifejezni. A leginkább használatos az SO₃ forma, de gyakori az elemi S, de még az SO₄²⁻ is.

A váltószám S-ből SO₃²⁻-ba 2,5, SO₄²⁻-ba 3

$$S \times 2,5 = SO_3^{2-} \quad S \times 3 = SO_4^{2-}$$

vagy fordítva $SO_3^{2-} / 2,5 = S$ $SO_4^{2-} / 3 = S$

Ennek megfelelően a mi egyik Sulfanunk, ami 24% nitrogént és 15% SO₃²⁻-t tartalmaz, elemi kénből 6%-ot hordoz.

2017-ben munkába állt egy új területi kollégánk, Szabari Szabolcs, az Alföld központi régiójában. Nevét lassan rettegve ejtik ki a lombtrágyás versenytársak, mivel igen sok termelőt tudott rábírní a YaraVita kipróbálására és további vásárlásokra, de ugyanez igaz egyéb termékekre is. A viccet félretéve, az új területi kolléga pozíciójára igen nagy szükségünk volt, mivel a keleti régióban tevékenykedő három szaktanácsadó kolléga területei pont ezen a vidéken alkottak egy vakfoltot.

Minden személyzeti bővítéskor elhangzik, hogy bizonyára készülünk a közvetlen értékesítésre. Ahogyan tavaly is leírtam, a kereskedőkkel való szoros együttműködésen a jövőben sem kívánunk változtatni. Szintén félreértésekre adhat okát jövőben egyre gyakrabban elhangzó „farmer centric” kifejezés. Szász Imre kollégánk magazinunk hasábjain röviden ismerteti, hogy pontosan mit is takar ez a kifejezés. Én előzetesen annyit tennék hozzá, hogy ugyanazt, amit eddig csináltunk, csak koncentráltabban, intézményesebb formában: Minél jobban megismerni a termelőt, ismerni az igényeit és megfelelő választ adni kérdéseire, problémáira. Mindezt szoros együttműködésben kereskedő partnereinkkel.

Végezetül hadd idézzek valamit szóról-szóra, csak az évszámot javítva a tavalyi évértékelőből, mivel az alapvető értékeink változatlanok:

Mit várhatnak tőlünk a partnereink 2018-ban? A tőlünk megszokott

- lojalitást partnereink irányába,
- termékellátást, még azon az áron is, ha ez nekünk nem mindig optimális,
- magas szintű szakmai irányvonalat,
- magas szintű rugalmasságot a problémás időszakokban.

Végezetül szeretném megköszönni kereskedő és termelő partnereinknek és kollégáimnak a közös munkát!

Boldog Új Évet Kívánok!

Éri Ferenc
kereskedelmi vezető



YaraVita évértékelő



Nagy örömünkre szolgál, hogy egy újabb sikeres év áll a YaraVita termékcsoporthoz mögött. A termékcsalád értékesítése a piacra kerülése óta folyamatos növekedést mutat, amely ebben az évben is meghaladta a 20%-ot, annak ellenére, hogy a lombtrágya piac sok résztvevője jelentős visszaesést könyvelhetett el. Ez a növekedési ütem nem csak Magyarországra jellemző, hanem az egész Kelet-Európai régióra, ahol a felhasznált YaraVita mennyiség idén meghaladta a 3,5 millió litert. Ez a volumen már eléri a Yara Pocklington – a világ legnagyobb lombtrágya gyára – kapacitásának 10%-át.

felhasználás eredményezte bevételnövekedést. A professzionálisan a technológiába illesztett YaraVita felhasználás növelte a profitabilitást mind a szántóföldi, mind pedig a kertészeti kultúrák esetében. Napjainkban a tudatos lombtrágya felhasználás korát éljük, amikor már nem csak a forint/liter ár számít, hanem a hatóanyag tartalom, formuláció, felvehetőség, keverhetőség és egyéb szakmai szempontok is. A hatékonyságot szem előtt tartó vásárlók körében folyamatosan szelektálódnak ki a szakmaiságot nélkülöző, alacsony hatóanyag tartalmú termékek.

2017-ben is kiemelkedő kísérleti eredményeket értünk el mind a termelői, mind a független kísérleteinkben, de ez a téma megérdemel egy hosszabb lélegzetvételi cikket a következő magazinunkban.

Tanulsággal is szolgált ez az év számunkra, a YaraVita Magtrac 500 termékünk esetében, ahol a gyártástechnológia módosítására volt szükség a hosszabb, kiüledés nélküli eltarthatóság érdekében. Az őszi szezonban már az új technológiával gyártott YaraVita Magtrac 500 került a raktárainkba.

A YaraVita felhasználók körében egyre többen használják a Tankmix alkalmazásunkat, ahol az iparágban egyedülálló módon az összes YaraVita lombtrágya és a legtöbb növényvédő szer keverhetősége megtalálható. A Tankmix adatbázisa a folyamatos termelői visszajelzések és igények alapján frissül, és bővül. Ugyancsak egyre népszerűbb mobilalkalmazás a CheckIT, melynek segítségével egyre több növény esetében kaphatunk segítséget a hiánytünetek beazonosításához, valamint javaslatot kezelésükhöz.

Megköszönve vásárlóink töretlen bizalmát, kívánok Kellemes Karácsonyi Ünnepeket és sikerekben gazdag Új Évet!

*Szász Imre
YaraVita kereskedelmi vezető*

Ez az eredmény, a YaraVita termékek már jól ismert kiváló tulajdonságain felül, köszönhető még a zökkenőmentes ellátásnak is, mellyel a szezon közepén is biztosítani tudtuk a zavartalan kiszolgálást. A YaraVita családon belül kiemelkedő növekedést értek el a növény-specifikus termékeink, különösen a YaraVita Gramitrell és a YaraVita Brassitrell Pro lombtrágyák. Nem véletlenül, hiszen a termelők egyre nagyobb hányada veszi figyelembe az általunk sokszor hangsúlyozott megtérülési rátát, vagyis az egységnyi lombtrágya



Fókuszban a termelő

A Yara termelő központú stratégiája

Nem elég a műtrágyaipar legnagyobbjának lenni, a folyamatos változásra, megújulásra a Yarának is szüksége van, hogy piacvezető maradjon. Az alapértékek megtartása mellett, követve a technológiai fejlődést és a felhasználói elvárásokat, folyamatosan újra kell gondolnunk a stratégiánkat, hogy vevőink igényeinek minél jobban megfeleljünk.

Ha visszatekintünk a '90-es évek elejére, a műtrágyaipart a keresleti piac határozta meg, ennek megfelelően a stratégiánk fő eleme a gyártókapacitás növelése volt. Amint a gyártott mennyiség kielégítette a piac igényeit, megnyílt a lehetőség a portfólió bővítésére, és a szakmai szempontoknak megfelelő műtrágya összetételek gyártására. Mi ezt nevezük „termékidőszaknak”. A 2000-es évek kezdetén teret nyert a „növény-specifikus” gondolkodásmód, melyben az addigra megalapozott tudásbázis és a széles termékkör lehetőséget adott a különböző növényfajok eltérő igényeinek figyelembe vételére. Kitűnő eredményeket értünk el, sok tapasztalattal gazdagodtunk, de a fejlődés nem állhat

meg, elérkezett az idő egy újabb lépés megtételére. A Yara 120 éves tapasztalata és az elmúlt évek ugrásszerű technológiai fejlődése lehetővé teszi és megköveteli, hogy egy magasabb szintre lépjünk. Legújabb stratégiánkban már nem csak a növény, hanem a növényt termelő gazdálkodó célkitűzéseinek megértése, és azok megvalósításának támogatása kerül a középpontba.

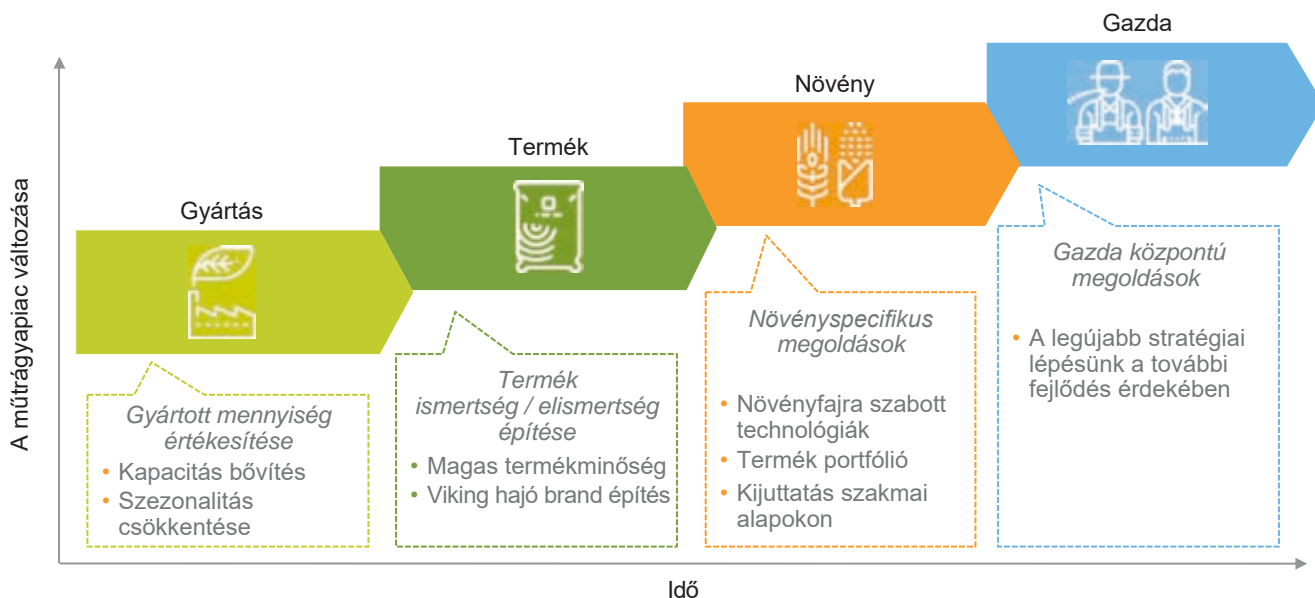
A piac igényei, a feldolgozóipar elvárásai, és a törvényi szabályozás is folyamatosan változik. Az alkalmazkodó képesség napjainkban kulcsfontosságúvá vált, amelyhez hozzá tudunk járulni szakmai tapasztalatunkkal, magas színvonalú termékeinkkel, valamint hardveres és szoftveres technológiai megoldásainkkal (CheckIT, ImageIT, TankmixIT, N-Sensor, N-Tester, Megalab, stb).

A termelő központú stratégia – ellentétben a hasonló méretű cégek gyakorlatával – nem egy központilag meghatározott sablon, amelyet ráerőltetünk mind a 160 országra ahol jelen vagyunk, hanem egy koncepció, melynek az elemeit a helyi viszonyoknak megfelelően az adott

régió körülményeit jól ismerő kollegák dolgoznak ki, gyakran felhasználva más országok pozitív tapasztalatait is.

Bízunk benne, hogy új stratégiánk Önnek is segít céljai elérésében.

*Szász Imre
YaraVita kereskedelmi vezető*



Lehet, vagy szükséges másképpen csinálni?

A változó éghajlati, gazdasági tényezők, feltételek egyre inkább megkövetelik a növénytermesztési technológiák hatékonyságának növelését. A jövedelem szinten tartása, esetleg emelése szükségessé teszi, hogy keressük azokat az agrotechnikai eljárásokat, módszereket, amelyekkel növelhetjük a ráfordítások hatékonyságát. Tehát ebben a változó környezetben, egyre nehezebb körülmények között egészen biztos, hogy sok mindent másképpen kell csinálni, így a tápanyag visszafordítás területén is. Ma már nem elég az, hogy műtrágyázzunk, hanem sokkal nagyobb tudatossággal kell a termékeket megválasztani és a felhasználásuk módját, idejét okszerűen meghatározni. Ennek jegyében bővítettük portfóliónkat, így a Yara 2017-ben két új terméket - **YaraMila Actyva**, **Superstart** - vezetett be a hazai piacra.

A **YaraMila Actyva** a termékcsaládon belül a kálium-klorid alapú, magas nitrogén tartalmú termékek közé tartozik, összetétele: 18-11-13 + 1,7% MgO, 6,5% SO₃, 0,02% B. A benne található nitrogén hatóanyag 7%-a nitrát, 11%-a pedig ammónium.

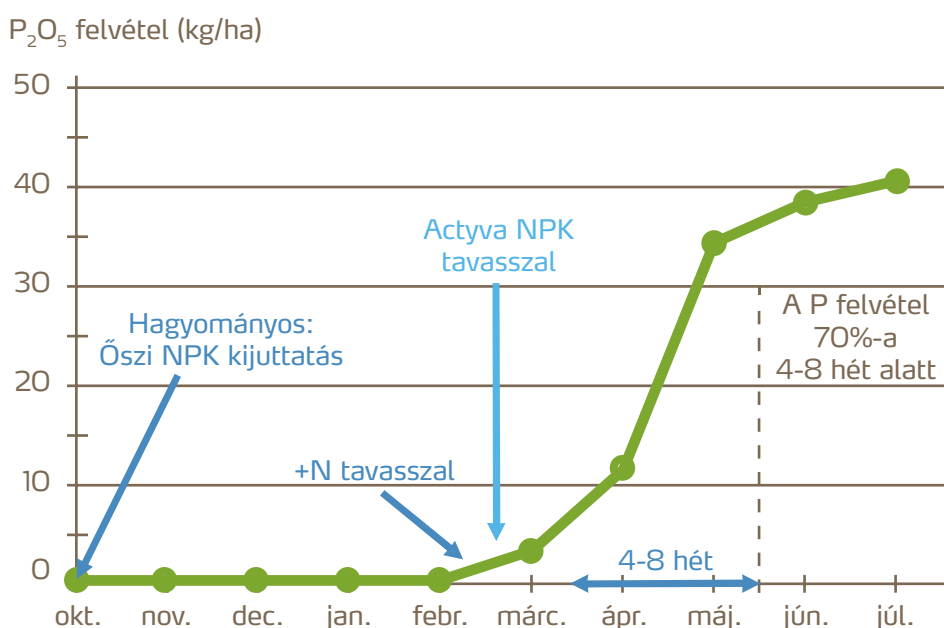
Ezzel a készítménnyel tovább bővült azon termékek köre, amellyel az őszi vetések, akár a kalászosok, akár a repce elmaradt alaptrágyázását hatékonyan pótolni tudjuk. Felhasználása ilyen esetben mindig a lehető legkorábban történjen, amit jogszabály és az időjárás még megenged. Felhasználható továbbá olyan esetekben is, amikor az őszi kijuttatott mennyiséget kevésnek ítéljük és kiegészítésre szorul.

Használatával elkerülhetjük az esetenkénti, tavasszal jelentkező foszfor és kén hiánytüneteket. Ezek a hiánytünetek sok esetben vizuálisan nem, vagy alig látható formában jelentkeznek, de a termés mennyiségére és minőségére gyakorolt negatív hatásuk később nagyon is észrevehető. A korai relatív foszfor- és kénhiány annak tulajdonítható be, hogy nagymértékben eltolódik a kiadott nitrogén hatóanyag miatt az optimálisan felvehető hatóanyag aránya. A növények vegetatív fejlődése már 4-5 °C-on beindul. Ismert, hogy ilyen körülmények között a foszfor felvétele erősen korlátozott, valamint a kén mineralizációja sem jelentős. A frissen kiadott műtrágyának ilyenkor kiemelkedő szerepe lehet. Magasabb terméshozam elvárás esetén mindenképp elgondolkodtató az ilyen időszakban történő foszfor és kénpótlás, a **YaraMila Actyva** erre tökéletesen alkalmas.

Az esetleges kényszer megoldások mellett tervszerűen, tudatosan is választhatjuk ezt a műtrágyázási módot. Egyrészt pénzügyi szempontból lehet hasznos, hiszen nem kell fél évvel korábban megvásárolni a kijuttatandó hatóanyag mennyiség egészét, vagy egy részét pont abban az időszakban, amikor még bevételek alig vannak. Másrészt jobban igazodik a búza foszfor felvételi időszakához (1. sz. ábra).

1. sz. ábra: A búza foszforfelvétel dinamikája

Forrás: Tapio Lahti, Yara



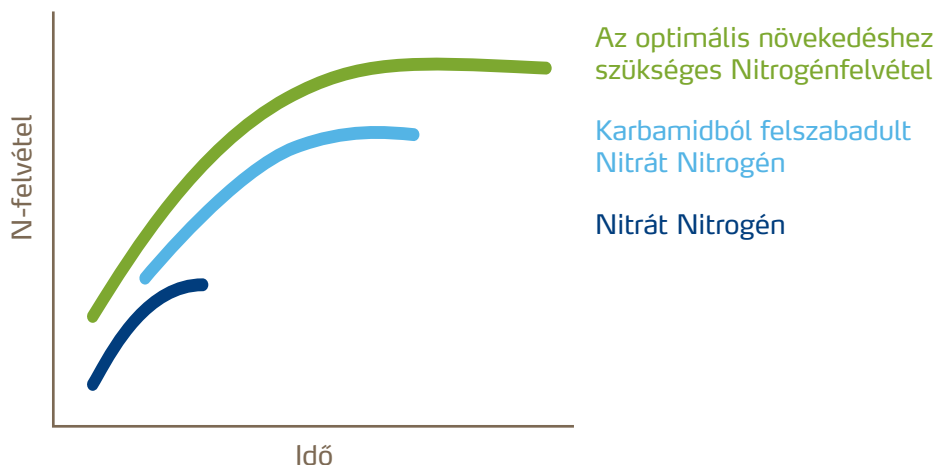
Az ábrán jól látható, hogy a búza a foszfor szükségletének több mint kétharmadát március és április hónapokban veszi fel.

Hazánk szántóterületének több, mint 70%-a nitrát érzékeny terület. Ezeken a területeken esetenként az évenkénti kijuttatható nitrogén mennyisége terméslimitáló tényező lehet. Továbbá mintegy 2,5 millió hektárra tehető a savanyú területek nagysága. Tehát minden olyan lehetőséget meg kell ragadni, amelyekkel a kijuttatható nitrogén hatóanyag hasznosulását javítani lehet, illetve olyan termékeket használni, amelyek savanyító hatása mérsékelt.

LEHETŐSÉGEK A MŰTRÁGYÁZÁS HATÉKONYSÁGÁNAK JAVÍTÁSÁRA:

- Több menetben történő, – a növények felvételi dinamikájához igazított – adagolt kijuttatás.
- A nitrogén hatékonysága nagymértékben függ a terület kén ellátottságától. Itt jegyzem meg, – nem sok túlzással – hogy ahol mezőgazdasági művelést folytatunk gyakorlatilag kénhiánnyal kell számolnunk. Tehát a kén is olyan tápelemnek kellene tekinteni, amit mindenévből, minden növénynél pótolni szükséges a növény igényének megfelelő mennyiségben. Kén pótlására talajon keresztül a **YaraBela Sulfan**, illetve lombon keresztül a **YaraVita Thiotrac** javasolt.

2. sz. ábra: A növények különböző forrásból származó N- felvételének diagramja



- A kalcium nitrát kivételével minden nitrogén műtrágya savanyít, igaz, eltérő mértékben.
- Jó tudni az egyes nitrogén műtrágyák hatóanyag elillanási értékeit: optimális viszonyok között a MAS esetében 2-3%, az UAN oldatnál 10-11%, a karbamidnál 20% elillanási veszteséggel kell számolni. Fontos ez azért is, hogy se magunkat, se a növényeinket ne csapjuk be.

A fentieket előtérbe helyezve ideális választás a **Superstart**, amely gyors és tartós felvételt biztosít a növények számára gyakorlatilag talajsavanyító hatás nélkül.

MI IS A SUPERSTART?

A **Superstart** tulajdonképpen 60% **YaraVera** (karbamid) és **YaraLiva Tropicote** (kalcium nitrát) fizikai keveréke.

Hatóanyag tartalma: 34% nitrogén

- ebből 27,7% karbamid, 5,8% nitrát és 0,5% ammónium nitrogén
- 10,6% CaO

A nitrát nitrogén rész biztosítja a gyors és azonnali felvétel lehetőségét, a karbamid pedig egy elhúzódó, tartós hatást eredményez, így a nitrogén ellátás folyamatos és kiegyenlített lehet (2. sz. ábra).



A benne lévő azonnal oldódó kalcium egyrészt minimalizálja a karbamid elillanási veszteségét, másrészt biztosítja a növények számára felvehető kalciumot, és javíthatja a többi tápelem felvehetőségét is.

A Superstart előnyei:

- Azonnal ható kalcium nitrát – kiszámíthatóbb hatás, változó időjárási körülmények mellett is.
- Amint a kalcium nitrátot a növény felvette, a termékben található karbamid megkezdi működését.
- Kiegyensúlyozott kalcium-nitrát/karbamid arány a folyamatos N-ellátottság érdekében.
- Rugalmas adagolási idő – a Superstart még a hideg és száraz talajokban is működik, ellentétben a karbamiddal, amely működéséhez meleg és nedves talajviszonyok szükségesek.
- A Superstart a karbamidhoz képest számottevően alacsonyabb páratartalom mellett is oldódik – a tápanyag beoldódása a talajba így jóval hatékonyabb. A Ca növeli a növények betegségekkel szembeni ellenálló-képességét, és erősíti felépítésüket – a tapasztalatok azt mutatják, hogy pl. a kukorica esetében a Superstarttal trágyázott kukoricánövények erő-

Általános Superstart felhasználási javaslat

| Növény | Idő | Adagolás (kg/ha) |
|-----------------|---|------------------|
| Őszi gabonák* | Az őszi szezon végén, tavasz elején | 150-200 |
| Őszi repce* | Az őszi szezon végén, tavasz elején | 150-200 |
| Füves legelő | Az őszi szezon végén, tavasz elején | 150-200 |
| Tavaszi gabonák | Vetés előtt | 150-300 |
| Tavaszi repce | Vetés előtt | 150-300 |
| Kukorica | Vetés előtt vagy 2-3 leveles stádiumban | 250-300 |
| Burgonya | Vegetatív növekedés közben, 2-4 héttel ültetés után | 250-300 |
| Paradicsom | Vegetatív növekedés közben, 2-4 héttel ültetés után | 250-300 |

teljesebbek, fejlettebb gyökérzettel rendelkeznek, és képesek a közepes mértékű szárazságnak is ellenállni.

- A Ca növeli a termények minőségét: a magvakét és a gyümölcsökét. A burgonya esetében szoros pozitív összefüggés volt tapasztalható a kalcium nitrát és a gumók egészsége között.
- A kalcium nitrát és a karbamid kombinációja által a gáz formában történő nitrogén veszteség jóval alacsonyabb mértékű, mint a karbamid kizárólagos használata esetében.

Összefoglalva:

A változó világ változó körülményei között nem csak lehet, de szükséges is alkalmazni azokat a lehetőségeket, eljárásokat melyekkel a jövedelmet stabilizálni, növelni lehet a fenntarthatóság mellett. A Yara mindezekhez ajánlja két, 2017-ben bevezetett és már korábban forgalmazott termékeit.

A felmerült problémák, kérdések megoldására, megválaszolására készséggel állunk rendelkezésre. Reméljük, hogy a 2017. évet is megfelelő jövedelemmel sikerül zárni, mely megalapozója lehet a sikeres 2018. évnak is. Megragadva az alkalmat ennek szellemében kívánok minden kedves partnerünknek

**eredményes, sikerekben gazdag
boldog Újesztendőt.**

*Térme János
Yara szaktanácsadó*



Folyamatosan, magas szinten, nyereségesen!



A fenti címben lévő szavak egyfajta logikai sorrendet is jelentenek. A folyamatos műtrágyázás az alapja a sikeres tápanyag-gazdálkodásnak. Ennek megszakítása, vagy hosszabb ideig történő mellőzése csökkenti a termés mennyiségét, minőségét, valamint ezzel a többi input anyag kijuttatását is kockáztatja. (Elég a tartamkísérletek eredményeire gondolni.) Ha valaki belátja, elfogadja az előzőeket, akkor a következő kérdés a műtrágya minősége, illetve kijuttatásának színvonala. A melegen granulált, magas hatóanyag tartalommal rendelkező, pormentes, kemény szemcsék az alapjai ezeknek. Nagyon kevés szó esik róla, pedig a rossz fizikai tulajdonságokkal rendelkező termékek gyenge szórásképe 5-15%-kal csökkenti a műtrágya hatékonyságát. Természetesen vetéssel egy menetben történő kijuttatáskor ez a probléma fokozódik. A magas hatóanyag-tartalom nem csak az ár-érték arányt dönti el, hanem a kijuttatás is gyorsabb, olcsóbb, hatékonyabb. Felsorolásom a teljesség igénye nélküli, de ezeknek a szempontoknak a figyelembe vételével juthatunk el a címben szereplő legfontosabb kifejezéshez, a nyereséghez. A tapasztalatok azt mutatják, hogy a magas szinten, szakmai alapon végzett tápanyag utánpótlást folytató cégek kiemelkednek a mezőnyből pénzügyi tekintetben is.

Ezek után nézzük meg, mivel tud a Yara Hungária hozzájárulni az előzőekhez. A magyarországi NPK piacon egyértelműen cégünk képviseli azt a kategóriát, ahol a termékek magas hatóanyag-tartalommal, kiváló fizikai tulajdonságokkal rendelkeznek, és ez hatóanyagra visszaszámolva egy kedvező árral párosul. 2018-ban is a tavasz meghatározó lesz mind felhasználói, mind értékesítői oldalról. Ugyanígy fontos szerep jut a termékek között a **YaraMila 8-24-24**-nek, amely összetételével, magas foszfor és kálium tartalmával kiemelkedik a mezőnyből (nem véletlenül másolják az arányt). A makroelemek mellett bór, vas, mangán és cink, valamint 5% SO_3 található benne. 250-300 kg/ha dózisban teljes felületen, vetéssel egy menetben 150-200 kg/ha a javasolt mennyiség. A következő termék, amelyet partnereink figyelmébe ajánlok az a **YaraMila 16-27-7**. Összetételéből adódóan egyrészt, mint őszi alaptrágya kerül értékesítésre, másrészt mint tavaszi startertrágya. Ez utóbbi esetében a káliumra nem kell külön figyelni, hiszen elegendő a benne található 7% frissen kijuttatott kálium. Itt külön felhívnom a figyelmet arra, hogy a benne lévő foszfor 100%-ban felvehető a növény számára, ellentétben más gyártók hasonló összetételű termékeivel. Makroelemek mellett kiemelném még a cinket és ként, amely még értékesebbé teszi műtrágyánkat. A **YaraMila 7-20-28** káliumban, valamint mezo- és mikroelemekben is a leggazdagabb, magas foszfortartalma mellett. Ha valaki káliumban magas, de foszforban alacsonyabb ellátottságban gondolkodik, akkor a **YaraMila 9-12-25** a jó választás. Elsősorban napraforgó termesztőknek, teljes felületre való kijuttatásra ajánlom a **YaraMila 14-14-21** összetételt. A termékek oldékonysága, felvehetősége nem változott, a finnországi gyár változatlan minőségben végzi munkáját.

Gyuris Kálmán
Yara szaktanácsadó



Hektikus viszonyok közt

2017 november elejét írjuk, mikor ez az írás születik. A kertészek már talán látják a szezon végét. Az ez évi kép is nagyon vegyes, hiszen láthatunk sikeres növénykultúrákat és kevésbé eredményeseket is. A tavasszal jött fagyok az ország egyes régióiban nagyon súlyosan érintették az ültetvényeket. Sok helyen a termés kiesés elérte a 40-60%-ot is, sőt a csonthéjasok esetében talán meg is haladta ezt az arányt. Az Európában kialakult gyümölcshiány viszont árban némileg kompenzálta a hazai kiesést. Az ipari alma ára a szezon végére elérte a 60 Ft-ot, de a meggy és szilva termelők sem panaszkodhatnak. Nyilván ezek a tények nem vigasztalják azokat, akiket a fagyok megkárosítottak.

A zöldség termelők – főleg a paprika, konzervuborka és káposzta termelők – életét is megnehezítette a szélsőséges időjárás, ami a növényvédelemben okozott kihívásokat. Az árakat tekintve egy szóval jellemezhetjük a piacot: hektikus. Mi, kertészek azt azért tudjuk, hogy minden eredményt meg kell becsülni.

Az is nagyon régi igazság, hogy a munka, a befektetés, a kitarítás az alkalmazkodóképesség meghozza a várt eredményeket. Azt gondolom, hogy a Yara által javasolt technológiák, termékek hatékony segítséget jelentettek a zöldség-, gyümölcs-, dísnövénykertészeknek ebben a szezonban is.

A szakmai ismereteknek köszönhetően, többlet anyagi áldozatot is vállaltak az eredményesség érdekében a technológiánkat követő termelők: a tápanyag-utánpótlásban talajvizsgálatra alapozott, a növény igényeit kielégítő, de még gazdaságos technológiát választottak.

Alaptrágyaként nagyon eredményesen lehetett használni a **YaraMila Cropcare** termékcsaládot hajtásban, szabadföldön és állókultúrában is.

A speciális összetételeknek köszönhetően használatát a növények növekedéséhez, különböző igényeihez tudjuk igazítani.



YaraMila Cropcare 8-11-23 kálium túlsúlyos:

általános alaptrágyázásra és minőségjavító, érésyorsító fejtrágyázásra alkalmas a szabadföldi öntözött és hidegen hajatott, nagy kálium igényű kultúrákban.

YaraMila Cropcare 11-11-21 általános:

kiemelten javasolt a palántázott állományok tenyészidőszakban történő fejtrágyázására.

YaraMila Cropcare 23-7-7 nitrogén túlsúlyos:

intenzív növekedés serkentésére, a termés mennyiségének javítására fejlesztett komplex.

A szélsőséges időjárási körülmények között nagy sikere volt 2017-ben is a **YaraVita** lombtrágya termékcsaládnak, melynek tagjai egy, vagy több mikroelemet tartalmaznak, folyékony, magas a hatóanyag tartalmú készítmények. A speciális formulációnak köszönhetően nem csapódik ki, nem perzsel, esőállósága kiemelkedő (az idén volt alkalma bizonyítani), az adalékanyagoknak köszönhetően pedig növelheti a növényvédő szerek hatékonyságát is. A kritikus időszakokban nagy szerepet játszik, hogy növényeink könnyedén átvészeljék ezeket a napokat.

JÓL ÁTGONDOLT TECHNOLÓGIA RÉSZÉKÉNT A LOMBTRÁGYÁKBA FEKTETETT PÉNZ ÉS IDŐ GARANTÁLTAN MEGTÉRÜLT 2017-BEN IS.

A bór nagy szerepet játszik a kötődés javításában, így érdemes odafigyelnünk ennek pótlására. Kiváló megoldás erre a **YaraVita Bortrac**, (150 g/l B). A kiegyensúlyozott és stabil növekedéshez elengedhetetlen a megfelelő cink ellátottság, amelyhez a **YaraVita Zintrac** (700 g/l Zn) lombtrágyát ajánljuk.

A mangán, a magnézium, a kalcium pótlására **YaraVita Mantrac** (500 g/l Mn), **YaraVita Magtrac** (500 g/l Mg), és **YaraVita Stopit** (224 g/l CaO) a Yara termékjavaslata. A kalciumos lombtrágyát 4-6 alkalommal kell kijuttatni, dózisa 5 l/ha.

Céltott kezelésekre a **YaraVita Frutrel** (69 g/l N, 280 g/l CaO, 100 g/l MgO, 20 g/l B és 40 g/l Zn) lombtrágyát érdemes használni. A jó kötődésben, és utána stresszhelyzetek átvészelésében az egész vegetációban egészen az érésig több alkalommal kijuttatva sokat tehetünk növényeink érdekében. A másik termék, amellyel szintén kiváló eredmények érhetők el, főleg a szüret előtti színeződés segítésére piros fajtáknál, a **YaraVita Seniphos** (39 g/l N, 310 g/l P₂O₅ és 56 /lg CaO).

A elkövetkező napokra, hetekre lelki és testi feltöltődést kívánok Önöknek, hogy 2018-at új erővel tudjuk elkezdeni.

Kovács András
Yara szaktanácsadó



Nagy Yarássok, ha találkoznak

Olaf Günther-Borstel, a Yara kelet-európai kereskedelmi igazgatója, a Yara Hungária Kft. ügyvezető igazgatója a nyár elején Jász-Nagykun-Szolnok megyébe, Zagyvarékasra látogatott. A térség legnagyobb Yara felhasználója, az 1600 hektáron gazdálkodó Kovács Zoltán, egy terepszemlével egybekötött szakmai tapasztalatcsere alkalmával látta vendégül ügyvezetőnket.

– Kedves Zoltán! Mielőtt e nem mindennapi látogatás tapasztalatairól kérdeznék, kérlek, mutasd be a gazdaságodat olvasóinknak!

– Kovács Zoltán vagyok, a Rékasi-Agrár Kft. ügyvezető igazgatója, őstermelő. Szolnoktól 12 km-re, a Jászság legdélibb csücskében, Zagyvarékasra vagyunk. 1600 ha területen gazdálkodunk, mely részben saját, részben bérelt, részben pedig bér munkával művelt táblákból tevődik össze. A '90-es évek elejétől folyamatosan növekszik a gazdaságunk. Állattenyésztéssel is foglalkozunk, igaz nem jelentős mértékben, 25 húsmarhát tartunk. Szántóföldi növénytermesztésünket klasszikus megosztásban őszi búza, őszi árpa, kukorica, napraforgó, őszi káposztarepce kultúrák jellemzik, s ezek mellett, állataink takarmányozása céljából lucernát és őszi borsót is termesztünk. Csapatunk (rajtam kívül) 6 fős fizikai állományból áll. Korszerű gépparkkal rendelkezünk, amely egyébként mindig fejleszhető.

– Mikor ismerkedtél meg a Yara termékeivel és hogyan illesztetted be azokat saját technológiádba?

– A Yara-t még az elődje, a Kemira Grow-How idejében ismertem meg, és azóta folyamatosan használom is. Először csak a komplex műtrágyákat alkalmaztuk, melyekről már akkor nagyon jó tapasztalatokat szereztünk. Később mi is

szorgalmaztuk a Yara felé a nitrogén műtrágyák magyarországi bevezetését, mert az összetettek mellett szükségünk volt olyan fejtrágyá(k)ra is, amelyek ugyanígy, kiegyenlített és megbízható minőséget produkálnak számunkra. 3 évvel ezelőtt próbáltuk ki a YaraBela Extran és YaraBela Sulfan nitrogéntrágyákat. Nagyon jó a szemcsézettségük, pormentesek, akár traktoros homlokrakodóval is, a 2x500 kg-os BigBag-es kiszerezés is jól kezelhető, könnyű velük bánni. Búzában, napraforgóban és repcében nálunk is alapvető elem a YaraVita lombtrágyák használata: Gramitre, Brassitre Pro és Thiotrac formájában. Alaptrágyaként a YaraMila melegen granulált komplexei kerülnek a talajba: 16-27-7-es búza alaptrágyaként teljes felületen, valamint tavasszal napraforgó és kukorica alá, vetéssel egy menetben. A YaraMila 8-24-et csak őszzel, repce, búza, kukorica és napraforgó alá, tápanyag-feltöltési céllal.

– Az Általad már említett kedvező fizikai tulajdonságok és megbízható minőség mellett, mi az oka annak, hogy immáron évtizedes tapasztalataid révén a Yarához ragaszkodsz, ha tápanyag-gazdálkodásról van szó?

– Ha nem is az ország legszárazabb, de az egyik legszárazabb klímájú vidékén gazdálkodunk. Ráadásul (ez viszont már évek óta érezhető és országos tendencia) kiszámíthatatlan csapadék mennyiséggel és legfőképp csapadék-eloszlással. A víz megőrzése, a megbízható és könnyen mobilizálódó tápanyagtőke, és az erre alapuló kiváló növénykondíció számunkra elengedhetetlen. Ezért csak olyan műtrágyát használunk, amely kiváló szórás kép mellett, könnyen oldódó és felvehető a növényeim számára.

– Milyen terméseredményekről tudsz beszámolni az elmúlt szezonon illetően?

– Az idei búza 6,7 tonnát hozott. A repcénk 3,8 t/ha, a borsó 3,1 tonnás, a napraforgó 3,97 tonna, a kukorica 9,9 tonna



Szabari Szabolcs, Éri Ferenc, Olaf Günther-Borstel, Kovács Zoltán

hektáronkénti eredménnyel zárt. 2016-ban napraforgóban 3,6, kukoricában pedig 10,5 tonnás termést takaríthattunk be.

– Milyen benyomásaid voltak Olaf személyes látogatása nyomán?

– Jó beszélgetés volt, de tudod, hisz te is itt voltál. Itt az irodában, és kinn terepen is. Látszódtott rajta, mennyire megdöbbenette ez az elaprózódó birtokszerkezet, a sok, elszóródott kis tábla, hogy nincsenek nagyüzemi táblaméretek. Ez sajnos magyarországi sajátosság, amely a hatékony termelés egyik legnagyobb gátját képezi. Átbeszéltük közösen a Yara értékesítési láncolatát, és a logisztikát is. Felé is jeleztem, hogy a rugalmas és gyors kiszolgálásokat (főleg lombtrágya fronton) példaértékű a konkurencia felé. Közvetlen és nyitott ember benyomását keltette bennem, néhány mondatváltás után bebizonyosodott, hogy ő maga is gazdálkodó, kolléga. Nagyon örülök, hogy ebből adódóan nem volt „könyvízú” ez a délután.

– Több évtizedes gyakorlati tapasztalataid nyomán, mint felhasználónak milyen javaslataid vannak a Yara felé?

– Véleményem szerint itt a promóciót már régóta intenzívebbé kellett volna itt tenni, akár személyes jelenléttel, akár szántóföldi bemutatókkal. Tudom, ez az idejű csapatbővítés nálatok és általad, itt a közép-alföldi részen épp ezt a célt szolgálja. Megérdemli mind a térség, mind a Yara termékportfóliója.

– A bizalmadat és egyben a beszélgetést megköszönve, további sikeres gazdálkodást és jó egészséget kívánok Neked és a teljes csapatodnak!

*Szabari Szabolcs
Yara szaktanácsadó*

Gyakorlatban láttuk... Yara tápanyag-ellátás tapasztalatai

A Yara számára az innováció, a folyamatos fejlődés mindig kiemelt szempont volt. Ez hasonlóan érvényes a termékek és a hazai technológiák úgynevezett „Crop programok” összeállításánál. Ehhez a legjobb iránytű a termelésben dolgozó szakemberek véleménye. Annak érdekében, hogy a legjobb szaktanácsot tudjuk adni a partnereknek, alapvetően fontos a folyamatos kommunikáció a termékeinket gyakorlatban felhasználó szakemberek és a Yara szaktanácsadói csapata között.

Ehhez kapcsolódva két gazdaság tapasztalatait osztjuk meg a 2017-es évben alkalmazott Yara tápanyag-ellátásról.

SZIALOM-GOLD-FARM KFT. – TÓBI JÁNOS ÜGYVEZETŐ IGAZGATÓ

– A területek nagy része Szihalom határában található. A talajtani adottságra jellemző a kötött, savanyú kémhatású talajok. A tápanyag-ellátás szaktanácsra alapozottan történik. A mikroelem-pótlás minden növénykultúra esetében hangsúlyos szerepet kap. Mezőgazdasági termelést, illetve élelmiszeripari alapanyag előállítását 1600 hektár összterületen végzünk. A növénytermesztés 1300 hektáron történik, emellett 250 hektáron mezőgazdasági szolgáltatást is végzünk. A hagyományos szántóföldi növények közül 420 ha repce, 560 ha őszi búza, 100 ha őszi árpa, 340 ha napraforgó, és 100 ha szemeskukoricát termelünk.

– *Elmondanád röviden az alkalmazott technológiát a gazdaságban?*

– A legnagyobb területen termelt növényünk az őszi búza. Nála a bokrosodás és a kalászdifferenciálódás elősegítéséhez juttatjuk ki a **YaraVita Gramitrel** növény-specifikus lombtrágyát.

A két legintenzívebb növényünk az őszi káposztarepce és a zöldborsó. A zöldborsóból 54 hektáron vetőmag előállítás folyik. A pillangósok értékes növények a vetésciklusban, mind a fehérjenövény program, mind elővetemény értéke miatt. A termesztés intenzív, tavaszi alaptrágyának a hatékony **YaraMilát** alkalmazzuk, és nem maradhat el a vegetációban a lombkezeléssel kijuttatott **YaraVita Brassitrel**, és **YaraVita Zintrac** lombtrágya sem. A Yara technológia eredményességét mutatja, hogy 2017-ben ezeken a területeken 3,3-3,7 t/ha közötti mennyiségeket takarítottunk be.

A másik fontos intenzív növényünk az őszi káposztarepce, mely kiváló műtrágya reakcióval rendelkező növény. A vetett magszám általában 450-500 000, ebből a 350-400 000 a hektáronkénti beállt tőszám. A fejtrágyázásnál a **Yara-Bela Sulfan** kénes műtrágyával volt jó a tapasztalatunk.

A tavaszi növényvédelmi kezelésekkel együtt **YaraVita Brassitrelt** juttattunk ki, mely hatékonyan stimulálta az oldalágazásokat, és szinkronizálta azok megjelenését ami később az egyenletes becőérés szempontjából volt lényeges. A komplex technológia az idén is sikert hozott, a repce üzemi átlaga 4,5 t/ha volt, ez tábla szinten 4,3 - 5,2 t/ha között változott.

Összefoglalva az agronómiai tapasztalatinkat: a YaraVita jól keverhető, gyors felszívódású, és látványos hatást tapasztaltunk a repce egyik legintenzívebb fejlődési szakaszában.

1. sz. kép: Egységes virágzás dinamika repcében – YaraVita Brassitrel





2. sz. kép: Hatékony cinkpótlás kukoricában – YaraVita Zintrac

SÜLYSÁP, TÁPIÓ-TÁJ KFT. – SEBES-TYÉN CSABA ÜGYVEZETŐ IGAZGATÓ

– A gazdaság 2250 hektár területen folytat növénytermesztést változatos talajviszonyok között. A vetésszerkezet összetétele: 550 hektár őszi búza, 200 hektár őszi durum búza, 100 hektár őszi árpa, olajos növények közül 420 hektár őszi káposztarepce, 410 hektár napraforgó, takarmány kukorica 470 hektár, lucerna 60 hektár, parlag 40 hektár. A műtrágya kijuttatás a talajvizsgálatra alapozva, szaktanácsban előírtak szerint történik. A következőket elvégzett agrotechnika és a tápanyag-ellátásnak köszönhetően az elmúlt években sikerült a terméseredményeket javítani és stabilizálni. 2017-ben a repce üzemi szinten 3,8 t/ha átlagtermést hozott, de táblaszinten 4 t/ha feletti repcetáblákat is arattunk.

– Elmondanád röviden az alkalmazott technológiát a gazdaságban?

– A gazdaságunkban a Yara több termékcsaládjára is szerepel a technológiában, így a szántóföldi YaraMila komplex melegen granulált műtrágya, a YaraBela Sulfan kénes műtrágya melyben a nitrogén-kén arány a repce igényét követi, továbbá a YaraVita lombtrágyák közül a YaraVita Gramitrel és Zintrac, hogy csak néhány példát említsünk.

Egyik legintenzívebb növényünk az őszi káposztarepce, mellette az élelmiszeripari előállításra termelt durumbúza, de az utóbbi években a napraforgó is bekerült az intenzív növények sorába. A cink ellátottság a tábláink nagy részén talajgenetikai okok miatt alacsony, ezért figyelni kell a pótlására. A kukorica és a durumbúza optimális cink ellátottságát a YaraVita Zintrac biztosítja.

Az őszi káposztarepce technológia egyik fontos eleme az őszi kijuttatott komplex műtrágya. Itt a YaraMila család összetételeit használjuk, melynél a melegen granulálási folyamatnak köszönhetően a benne lévő tápanyagok feltáródása és felvehetősége a növények számára sokkal hatékonyabb mint az egyéb műtrágyák esetében. Ősszel elvégezzük az alapgyomirtást és szükség esetén a rovarkártevők elleni védelmet. Új elem, hogy az őszi növényvédelmi munkákkal egy menetben lombon keresztül is juttatunk ki tápelemeket. Itt elsősorban olyan kombinációt használunk, ami a repce áttelelését elősegíti, feltölti a raktározó karógyökereket energiát biztosító tápelemekkel. Továbbá az is fontos szempont hogy hiánybetegségektől mentes, erős karógyökérral rendelkező zömök, ülő repce állapotban készüljön fel a téli nyugalmi állapotra. Ennek érdekében őszi a repce fejlettségi állapotának megfelelően YaraVita (Bortrac, Zintrac, Brassitrel) lombtrágyát kombinációban is kijuttatunk a növényvédelmi permetezéssel.



3. sz. kép: Yara technológia hatása a karógyökér fejlődésdinamikájára (bal oldal – Yara program)

Köszönöm a beszélgetést, kívánok jó egészséget, békés, eredményekben gazdag 2018-at.

TERMÉKLEXIKON:

- **YaraVita Gramitrel:** A gabonafélék növény-specifikus lombtrágyája.
- **YaraVita Brassitrel PRO:** Szántóföldi termesztésben az olajosnövények és a hüvelyesek lombtrágyája.
- **YaraVita Zintrac:** Speciálisan formulázott, magas cink hatóanyagot tartalmazó lombtrágya.
- **YaraMila:** Melegen granulált komplex szántóföldi műtrágya, a növény számára 100%-ban hasznosuló NPK és mikroelem hatóanyag tartalommal.

Lejegyezte
Tóth Gábor
Yara szaktanácsadó

4. sz. kép: Karógyökér vizsgálata káposztarepceben



Lombtrágyákkal a jó termés érdekében



Györköny a Dél-Mezőföld kistáj közepén elhelyezkedő, Pakstól 15 km-re nyugatra fekvő pincefalu. A táj futóhomokkal, illetve lösszel fedett hordalékkúpsíkság. Györköny környékén löszös anyagokon homokos vályog mechanikai összetételű talajok a jellemzőek. Humuszos homok talajok, barnaföldek, csernozjom jellegű homoktalajok az uralkodók. A Györkönyi-hát eróziós-deráziós völgyekkel tagolt felszíne domborzatilag is kiemelkedik a tájból.

Ezen a vidéken gazdálkodik Bósz Péter a Jerking Farm Kft. ügyvezetője. Személyében egy lendületes, agilis, nyitott fiatal embert ismertem meg. Elmondása szerint már gyermekkora óta érdekeli a mezőgazdaság, ezért is tanult tovább a gödöllői egyetemen. A kukorica betakarítás és a repce, búza vetések munkadömpingje után arra kértem Pétert, hogy összegezzük együtt az idei évet, és ezt osszuk meg a Yara Magazin olvasóival is.

– *Mutasd be légy szíves a gazdaságod!*

– Kb. 950 ha-on gazdálkodunk. A területek nagy része Györköny környékén fekszik, kisebb része Nagydorog és Pusztahencse térségében. A földjeink 29-32 Ak értékűek. Alapvetően könnyű talajok. Csapadék esetén bármit meg lehet termelni rajtuk. Fő növény a búza, árpa (nagyobb része hibrid) és a repce. A vetésciklusban kukorica és napraforgó szerepel még.

– *Milyenek lettek az idei terméseredmények, mennyire vagy elégedett?*

– Az idei hektikus csapadékmennyiséget és eloszlást, valamint a vadkárt is figyelembe véve meg vagyok elégedve a termésekkel. Gabonafélékből 5,8-8,2 t/ha takarítottunk be, üzemi átlagban ez 6,7-7 t volt. Repceből 3-5 t/ha átlaggal teljesítettünk. A kukorica 7,8-8,5 t között termett, de volt olyan tábla, ahol 9,5 t/ha lett a termés. A napraforgó csak 30-32 q/ha lett a vadkár miatt.

– *Mi alapján történik a tápanyag-utánpótlás? Milyen szilárd műtrágyákat használasz?*

– Rendszeresen végeztetünk talajvizsgálatot, melynek eredményét figyelembe vesszük a tápanyag összetétel megválasztásánál. Alaptrágyaként magas foszfor és kálium tartalmú komplex műtrágyát használunk. Fejtrágyaként 27%-os nitrogént és kénes nitrogént juttatunk ki.

– *A lombtrágyázás részét képezi a technológiáitoknak?*

– Kb. 4 éve kezdtük. Benedek Szilveszter akkori területi szaktanácsadó ajánlása alapján kezdtük el kipróbálni a YaraVita lombtrágyákat, és azóta is folyamatosan használjuk a termékeket. Évente 3-5 raklap lombtrágyát használunk fel. Gyakorlatilag a szilárd alapú makroelem ellátás mellett a mikroelemeket teljes mértékben lombon keresztül egészítjük ki, illetve pótoljuk.

– *Milyen YaraVita lombtrágyákat használasz?*

– Gabonákban az első kezelést a tavaszi gyomirtással, vagy a gombaölös kezeléssel egy menetben juttatjuk ki a bokrosodás vége és a szárbaindulás között. Ez általában 2-2,5 l/ha YaraVita Gramitrel és 0,5 l/ha YaraVita Coptrac. A második kezelést a kaláshányás környékén végezzük, ekkor is növényvédelmi kezeléssel egy menetben. Ekkor 1 l/ha YaraVita Gramitrel és 2-2,5 l/ha YaraVita Thiotrac-ot használunk.

Kukoricában 8-10 leveles állapotban – amikor még utoljára be lehet menni az állományba – szoktuk használni a YaraVita Zeatrelt 2 l/ha dózisban.

Repceből már őszi juttatunk ki mikroelemes lombtrágyát: YaraVita Brassitrelt 1,8 l/ha és YaraVita Zintrac-ot 0,25 l/ha mennyiségben. Most őszi, mivel nem volt elegendő mennyiségű Brassitrel-ünk, így 1,76 l/ha YaraVita Gramitrel-t és 0,09 l/ha YaraVita Bortracot kapott a repceállomány egy része. Tavasszal az első rovarölös kezeléssel együtt 1 l/ha YaraVita Brassitrel + 0,5 l/ha YaraVita Bortrac + 0,25 l/ha YaraVita Zintrac összetételű lombtrágyát permeteztünk ki. *(Megjegyzés: a termékek jól keverhetőek egymással)* A második kezelést a virágzás előtt végeztük 1 l/ha YaraVita Brassitrel és 1 l/ha YaraVita Bortrac keverékével.

Idén a napraforgó vetés nem a terv szerint alakult, ezért csak a minimális agrotechnikai és növényvédelmi ráfordítást kaptam, de alapesetben ennél a növényenél is használjuk a YaraVita Brassitrelt 2 l/ha dózisban, illetve csillagbimbós állapotban hidassal, vagy helikopterrel a YaraVita Bortracot 1 l/ha mennyiséggel.

– *Mi a véleményed a YaraVita lombtrágya családról?*

– A mikroelemeket leggyorsabban és leghatékonyabban lombon keresztül érdemes pótolni. Így nincs lekötődés vagy kimosódás a talajban és hatásukat is gyorsabban kifejti. Véleményem szerint ár-érték arányban a legjobb termékek a piacon. Mindenkinek nyugodt szívvel ajánlhatom, próbára pedig mindenképpen javaslom.

– *Szoktad-e használni valamelyik YaraVita mobilos applikációt?*

– Igen! Mivel elég sokféle összetételű tankkeveréket használok, bekeverés előtt mindenképpen meg szoktam nézni a Tankmixben a keverési próba eredményét.

Köszönöm a beszélgetést! Jó pihenést kívánok a télen, és sikereiben, eredményekben gazdag 2018-at!

*Tóth Milena
Yara szaktanácsadó*

Yara Liga, avagy a „régiók vetélkedése”

2017. november 22-24 között immár XIV. alkalommal versengtek egymással a régiók. Az évente rendszeresen megrendezett eseményen szaktanácsadó kollégáink által meghívott termelő partnerek mérik össze tudásukat, rátermettségüket. A verseny helyszíne ezúttal Telki, a Magyar Labdarúgó Szövetség sportközpontja volt. A délelőtt hagyományosan kispályás labdarúgással telt. A közel 50 fő hat csapatban küzdött. Elmondható, hogy – talán a hely szelleme miatt is – a játékosok nagyszerű mérkőzéseket vívtak egymással.

Az ebédet követően délután a hat csapat azt próbálta meg eldönteni, hogy melyikük tudna legsikeresebben működtetni egy borászatot. Nyolc különböző állomáson kellett elméleti és gyakorlati tudásukról tanúbizonyságot adni, átszöve a feladatokat a Yara szakmai információival.. Volt totó, üvegtöltés lopóval, palackozás, felszolgálás és borkóstolás is. De a napjainkban elengedhetetlen marketing tevékenység is szerepet kapott. Természetesen a hangulat és a verseny szellemében nehezített körülmények közt kellett teljesíteni minden feladatot.

Az esti eredményhirdetésen kiderült, hogy a délutáni programot az észak-magyarországi csapat nyerte, de a focit is figyelembe véve, a nap győztese a dél-alföldi régió lett. Az estét kötetlen beszélgetés zárta, ahol azért komoly szakmai kérdések is felmerültek.

Minden részt vevő nagyszerűen érezte magát, és búcsúzáskor nem hangozhatott el más, mint a „jövőre veled ugyanitt”, hiszen a többi régió már alig várja, hogy visszavághasson a győzteseknek.

*Kiss Tamás
marketing asszisztens*



!HOLA YARA IBERIAN! Szőlőtermesztési kurzus az Ibériai félszigeten

Ha világviszonylatban nézzük, a szőlő az egyik legnagyobb termelési volument képviselő gyümölcs, megelőzve a banánt, narancsot és az almát. Sikeres termesztése mennyiségi és minőségi elvárások szempontjából is fontos szakmai és technikai felkészültséget igényel. Példaként említve a szőlő termesztéséhez szükséges speciális támrendszer kiépítése, az alkalmazott metszsmód, hajtásválogatás, fürtriktítás, és egyéb zöldmunkákkal kapcsolatos feladatok. Ha megnézzük a termesztés feltételeit az egyes övezetekben, látható, hogy nagyon széles skálán mozognak a klimatikus feltételek (hő, víz, napfényes órák száma, stb.) és a talajtani adottságok. További variációs lehetőségekre ad okot a régióként eltérő alany-fajta kombinációk, melynek megválasztása nemcsak talajtani szempontból fontos, de tápanyag-ellátás tervezésénél is figyelembe kell venni.

Spanyolország szőlőtermesztését tekintve a kétmillió hektárt meghaladó területtel világelső a szőlőtermesztő országok között. Többek között ezért is esett rá a választás a tréning helyszínéül. A szeptember 5-8. között megrendezett konferenciára a világ több pontjáról is érkeztek a Yara szakemberei. Többek között fejlesztőmérnökök, üzletfejlesztési menedzserek, tápoldatozási és speciális vízőldható termékek (YaraTera és YaraVita termékcsaládok) fejlesztéséért felelős szakemberek is jelen voltak a Ciudad Real-i tréningen.

A helyszínválasztás nem volt véletlen, Castilla-La Mancha tartomány a 400.000 ha borszőlő területtel mintegy 45%-át reprezentálja a spanyol borszőlőterületnek.

A szakmai programok során neves egyetem – Autónoma University of Madrid – és kutatóintézet – Institute of Science of the Vine and Wine of La Rioja – professzorainak előadásait hallhattuk.

GYAKORLATI BEMUTATÓ A „PAGO DEL VICARIO” ÉS A DE LAS VIÑAS OF TOMELLOSO ÜZEMEKBEN

A kurzus gyakorlati bemutatóval kezdődött a “Pago del Vicario” szőlészet és borászatban, ahol megismerkedtünk a területen használatos csepegtető öntözéses és hagyományos

szőlőtermesztéssel. Érdekességként mutatták be, hogy a csepegtetőszalag a talajfelszín alatt 100-120 cm-re helyezkedik el. A helyi talajtani adottságokat, és a különböző talajszelvényeket a két szőlősor közötti mintagödörben mutatták be.

Az üzem bemutatását, és a szőlőfeldolgozás folyamatát Eugenio Roldán a Pago del Vicario szőlészeti vezetője, talajtani ismereteket és a tápoldatozással kapcsolatos tudnivalókat Prof. Ballesta ismertette a madridi egyemről.

Ezután látogatást tettünk Európa legnagyobb szőlészeti szövetkezetében a „Virgen de Las viñas of Tomelloso” üzemben, ahol 200 millió liter bort állítanak elő évente.

TUDOMÁNYOS „SÉTA” AZ IVICAM WINE RESEARCH CENTER KUTATÓINTÉZETBEN...

Az intézetben bemutatták a legújabb tudományos eredményeket az új fajtákkal és a laboratóriumi vizsgálatokkal kapcsolatban, például az izotópos bormeghatározást, és a különböző mikrovínifikációs kísérleteket. A kutatómunka mellett génbankot is fenntartanak a köztermesztésben lévő és legújabb genetikából is. A legmodernebb kromatográfias eszközökkel végeznek vinifikációs kísérleteket, akár 10-1500 literes bortételek esetében is.



AMIT A GYAKORLATBAN LÁTTUNK, A SZAKMAI KURZUSON MEGVITATTUK...

A tápanyag-ellátással kapcsolatos szemináriumokat – talajfiziológia, morfológia, talajtípus, talajművelési stratégiák, tápelemek (kiemelve a kalcium szerepét), a tápoldatozás és az öntözéssel kapcsolatos témakörökben – neves spanyol professzorok tartották.

Széleskörű betekintést kaptunk a talaj, víz, levél analitikai vizsgálatokról, és ezekkel kapcsolatos interpretációkról..

A Yara „Team” részéről Allan Blake, YaraVita Business Development Manager fejtette ki a makro- és mikroelemek szerepét és asszimilációját a növényben. Végül de nem utolsó sorban Wilson Goto, Fertigation Specialist tartott előadást a tápoldatozás lehetőségeiről csemegezőlőben.

A tréning utolsó napja workshoppal zárult. Minden résztvevő bemutatta saját országának piaci sajátosságait, és akcióterv készült a jövőbeni lehetőségekről és feladatoról.

A munka során megismerhettük a Balkán régió, Kína, Magyarország, Olaszország, Franciaország, Marokkó és Románia mellett a Spanyol és Portugál szőlőtermesztés sajátosságait is. A tréning záró estjén borkóstolón vettünk részt a helyi gazdaság borászának Susana López vezetésével.

Találkozni más országok kollégáival, megismerni más kultúrák gyakorlatát mindig rengeteg inspirációt ad. Az új ötletek, az új látásmód újfajta megoldásokat eredményezhet, amelyeket természetesen Önökkel is szívesen megosztunk, hogy minél hatékonyabb technológiákat ültessünk át a gyakorlatba.

*Tóth Gábor
Yara szaktanácsadó*



Yara ABC – Egy világvállalat szavakba öntve

Alapanyagok: A Yara különféle, szigorúan ellenőrzött alapanyagok felhasználásával kiváló minőségű műtrágyákat gyárt a világ 30 országában különböző gyártási technológiák segítségével.

Biztonság: A nemzetközi jogszabályok és a Yara belső műszaki szabványainak betartásával kellő figyelmet kap a termék- és folyamatbiztonság, valamint a rendelkezésre álló legjobb módszerek alkalmazásával garantálható a személy és a környezet védelme is.

CheckIT: Diagnosztikai segédeszköz-ként használható mobiltelefonos, ingyenesen letölthető applikáció. Segít a tápanyag-hiány felismerésében és javaslatot ad a hiány kezelésére.

Csomagolás: Nitrogén és NPK termékeink 500 kg-os big-bag kiszereelésben, egyéb speciális műtrágyáink 2-25-40 kg-os zsákban, lombtrágyáink ergonomiailag kifejlesztett 5-10 literes kannákban kerülnek forgalomba.

Dózis: A Yara termékek felhasználásához teljeskörű termékleírást biztosítunk, többek között a felhasználni kívánt műtrágya és lombtrágya dózist is meghatározzuk a tápanyag-ellátás, a növény és annak fejlettsége függvényében. A termékeink magas hatóanyag tartalma révén alacsonyak a hektárdózisok.

Esőállóság: A YaraVita lombtrágyák speciális formulázottsága miatt jó

esőálló tulajdonsággal rendelkeznek. A felületi feszültség csökkentő hatás hozzájárul a hosszú tartamhatás kifejtéséhez.

Fenntarthatóság: A fenntartható fejlődés központi szerepet tölt be a Yara törekvéseiben. Aktív szerepvállalásunk középpontjában a fenntartható agrárfejlesztés áll. Folyamatosan törekszünk az élelmiszerbiztonságra, miközben a károsanyagok kibocsátásának csökkentésére törekszünk, valamint fontos számunkra, hogy megoldást találjunk a vidékfejlesztés problémáira is. A fenntartható fejlődés azt jelenti, hogy úgy felelünk meg a jelen növekedési igényeinek, hogy eközben nem korlátozzuk az eljövendő generációk lehetőségeit.

Granulátum: A YaraMila termékek meglehetősen granulált formulációjának köszönhetően a szemcsék nagy szilárdságúak, nem porlanak, nem tapadnak össze. A szemcsék mérete és sűrűsége azonos, ezért egyenletesen juttathatók ki.

Gyártástechnológia: A szigorúan ellenőrzött gyártási folyamat, mely ISO minősítés alapján történik, a garancia arra, hogy vevőink által vásárolt Yara műtrágyák és lombtrágyák kifogástalan minőségben álljanak felhasználóink rendelkezésére.

Hatóanyag-tartalom: Mind a komplex, mind a mono műtrágyáink közös jellemzője a magas hatóanyag-tartalom. Az NPK műtrágyák a magas makroelem

tartalom mellett magas mikroelem kiegészítéssel rendelkeznek. Lombtrágyáink magas hatóanyag-tartalma miatt a Yara piacvezető pozíciót tölt be ebben a szegmensben.

ImageIT: A mobilalkalmazás segítségével könnyen információt szerezhetünk a repce nitrogén ellátottságáról és javaslatokat kaphatunk a további teendőkről.

Jövedelmezőség: A magas minőségű, nagy hatóanyag tartalmú termékeink alacsony hektárköltése miatt ár-érték arányban nagyban hozzájárulnak a megtermelt termés jövedelmezőségéhez.

Keverhetőség: Tankmix nevű mobilos vagy internetes (www.tankmix.com) szolgáltatásunk segítségével ellenőrizheti a YaraVita lombtrágyák egymással, vagy növényvédő szerrel történő keverhetőségét.

Lombtrágya: Lombtrágyáinkat YaraVita, illetve Folicare néven forgalmazzuk. A Vita termékcsaládon belül megtalálhatók a komplex, növény-specifikus és az egy tápelemet tartalmazó lombtrágyák. A Folicare NPK alapú, vízdoldható, kristályos lombtrágya családunk.

Megbízhatóság: A Yaránál több százán dolgoznak azért, hogy a gyártósorról a műtrágya kifogástalan minőségben érkezen meg a vásárlóhoz. A maximális felelősség vállalás a garancia arra, hogy vásárlóink, felhasználóink megbízhatnak a Yara termékekben.

Növény-specifikus: Yara innováció a növény-specifikus lombtrágyák fejlesztése. Ezek az anyagok az adott növény speciális tápelem-igényéhez lettek kikísérletezve. A YaraVita családon belül növény-specifikus a Gramitrel, Brassitrel, Zeatrel és Frutrel nevű termékeink.

Oldat: A lombtrágyáink egy része Oldat formájában, egy része szuszpenziós formában kerül forgalomba.

Prémium kategória: A magas hatóanyag tartalom és a kiváló minőség különbözteti meg termékeinket a piacon kapható egyéb műtrágyáktól és lombtrágyáktól.

Rugalmas felhasználás: Az NPK és N műtrágyák minden kultúrában felhasználhatók többféle technológiával (teljes felületre, vetéssel egy menetben). Lombtrágyáink a növények széles körében és fenológiában is kijuttathatók.

Siker: A YaraMila terméknéből a „mila” Ősi norvég szó, a jelentése: sikert elérni.

Szaktanácsadók: Mind szerte a világon, mind Magyarországon jól képzett Yara szaktanácsadók segítik a gazdálkodókat.

Technológia: A Yara komplett technológiai javaslatot ad szinte minden természetű növényre. A www.yara.hu honlapon és tematikus prospektusainkban hasznos információkat találhat a főbb természetű növényekre vonatkozóan, valamint érdeklődhet szaktanácsadóinknál.

Újtás: A Yaránál a kutatás és fejlesztés elsődleges szempont. Az innováció szerepet kap a termékek fizikai és kémiai tulajdonságainak fejlesztésében, a legújabb technikai lehetőségek alkalmazásában (pl. mobilos applikációk), valamint a precíziós gazdálkodás tekintetében (N-tester, N-szenzor).

Yara: A vállalat története a Norsk Hydro nevű, 1905-ben alapított norvég ipari céggel kezdődött. A Yara Hungária Kft. 2008 márciusában alakult, miután anyacége, a Yara International ASA megvásárolta a Kemira GrowHow Oyj-t, Európa egyik legnagyobb műtrágyagyártóját. A Kemira GrowHow Kft. neve Yara Hungária Kft-re változott, megőrizve az erős piaci jelenlétet és a magas szakmai színvonalat. Magyarországon 1992 óta állunk a gazdálkodók rendelkezésére olyan egyedi megoldá-

sokkal, melyekkel hozzájárulunk a kiváló minőségű élelmiszerek gyártásához, szem előtt tartva a termelők versenyképességét és jövedelmezőségét.

Vízoldhatóság: A szilárd műtrágyák hasznosulásának egyik legfőbb kritériuma. A YaraMila NPK műtrágyák nitrogén és kálium tartalma 100%-ban, foszfor tartalma 70-80%-ban vízoldható, de a nálunk forgalmazott termékek között nem ritka a 90%-os vízoldhatóság sem.

Zászlóshajó: A kifejezést két értelemben is használhatjuk: Cégünk jelképe egy viking vitorláshajó. Másik értelemben a Yara a szakszerű és minőségi tápanyag-utánpótlás vezető cége a világon.

*Összegyűjtötte:
Tóth Milena
Yara szaktanácsadó*

Itt vásárolhatja meg termékeinket:

| | | | | |
|-----------------------------|------|------------------|----------------------------|-----------------|
| 343 Kft. | 3300 | Eger | Király u. 3. | +36 36 321 343 |
| 343 Kft. | 3360 | Heves | KÜLTERÜLET 015/10 | +36 36 545 430 |
| 343 Kft. | 3562 | Onga | Hrsz. 0166/2 | +36 46 464 311 |
| Agro-Coord Kanizsa Kft. | 8800 | Nagykanizsa | Sörgyár utca | +36 93 700 400 |
| Agrofor Zala Kft. | 8790 | Zalaszentgrót | Balatoni út 1. | +36 83 560 110 |
| Agrokémia Kft. | 8127 | Aba | Vasútállomás 0556 Hrsz. | +36 22 430 029 |
| Agroker Holding Zrt. | 4900 | Fehérgyarmat | Szatmári u. 1. | +36 44 510 012 |
| Agroker Holding Zrt. | 4600 | Kisvárd | Török u. 11. | +36 45 500 146 |
| Agroker Holding Zrt. | 4700 | Mátészalka | Jármí u. 57. | +36 44 500 686 |
| Agroker Holding Zrt. | 5400 | Mezőtúr | Miklósi u. 9. | +36 56 550 765 |
| Agroker Holding Zrt. | 3931 | Mezőzombor | 37-es út 37. km- szelvény | +36 47 396 020 |
| Agroker Holding Zrt. | 4300 | Nyírbátor | Császári u. 81. | +36 42 510 014 |
| Agroker Holding Zrt. | 4400 | Nyíregyháza | Kinizsi u. 2. | +36 42 598 460 |
| Agromulti Kereskedőház Kft. | 2336 | Dunavarsány | Erőspuszta 1. | +36 1 286 0174 |
| Alisca Agrárház Kft. | 7100 | Szekszárd | Wopfing u. 8. | +36 74 411 400 |
| Anthera Kft. | 6033 | Városföld | Béke u. 8. | +36 76 535 009 |
| Árut Adó Kft. | 6791 | Szeged | Rózsalapos dűlő 1. | +36 62 461 634 |
| Baktiker Gazdaáruház | 4561 | Baktalórántháza | Vasút u.59. | +36 20 371 5962 |
| Borsod Agroker Zrt. | 3275 | Detk | 021/35 hrsz. | +36 37 301 692 |
| Borsod Agroker Zrt. | 3434 | Mályi | Kistokaji u. 1. | +36 46 529 070 |
| BO-TI Zrt. | 5555 | Hunya | Rákóczi u. 55-57. | +36 66 532 610 |
| Brinkman Hungary Kft. | 6800 | Hódmezővásárhely | Szántó K. J. u. 180. | +36 62 243 254 |
| Centrum Jászapáti | 5130 | Jászapáti | 0294/30 | +36 57 441 163 |
| Chemical-Seed Kft. | 4100 | Berettyóújfal | Dózsa György u. 79. | +36 54 401 115 |
| Chemical-Seed Kft. | 5630 | Békés | Borosgyáni telep 052 hrsz. | +36 66 510 740 |
| Chemical-Seed Kft. | 4002 | Debrecen | Balmazújvárosi út. 10. | +36 52 448 016 |

Itt vásárolhatja meg termékeinket:

| | | | | |
|--------------------------|------|---------------------|------------------------------------|-----------------|
| Chemical-Seed Kft. | 5126 | Jászfényszaru | Zöldmező telep 4/61 hrsz. | +36 30 612 4846 |
| Chemical-Seed Kft. | 4183 | Kaba | Nádudvari útfél Hrsz. 067/7-067/14 | +36 54 415 561 |
| Czifrik Kft. | 6120 | Kiskunmajsa | Fő u. 168. | +36 20 993 312 |
| Dió 896 Kft. | 6800 | Hódmezővásárhely | Makói út 39. | +36 62 535 462 |
| Farmmix Kft. | 3432 | Emőd | Arany János u. 2/a | +36 46 576 216 |
| Farmmix Kft. | 4220 | Hajdúböszörmény | Ipartelep u. 20. | +36 52 371 019 |
| Farmmix Kft. | 3170 | Szécsény | Varsányi u. 44. | +36 32 222 082 |
| Flóra Med Kft. | 7150 | Bonyhád | Rákóczi u. 7. | +36 30 947 2398 |
| Ge-KO 2002 Kft. | 6795 | Bordány | Kossuth u. 52. | +36 62 288 010 |
| Győri Agroker Zrt. | 9028 | Győr | Külső Veszprémi út 10-12. | +36 96 520 880 |
| Hambár Kft. | 6440 | Jánoshalma | Rákóczi u. 7. | +36 77 403 324 |
| Hőgyésvi Agrokémiái Kft. | 7192 | Szakály | Bartók B. u. 500. | +36 74 488 344 |
| IKR Agrár Kft. | 2943 | Bábolna | IKR Park Hrsz.890 | +36 34 569 055 |
| IKR Agrár Kft. | 9600 | Sárvár | Pf.: 43. | +36 95 523 020 |
| IKR Agrár Kft. | 8130 | Enying | Külterület 0110. | +36 22 572 020 |
| IKR Agrár Kft. | 8700 | Marcali | Puskás Tivadar u. 30. | +36 85 515 172 |
| IKR Agrár Kft. | 7100 | Szekszárd | Páskum u. 13. | +36 74 528 860 |
| IKR Agrár Kft. | 7940 | Szentlőrinc | Törökföld u. Hrsz. 1032/3. | +36 30 903 1778 |
| IKR Agrár Kft. | 6500 | Baja | IV. kerület 163. | +36 79 521 110 |
| IKR Agrár Kft. | 3900 | Szerencs | Ipartelep u. 1. | +36 47 563 030 |
| IKR Agrár Kft. | 4516 | Demecser | Várhegy tanya | +36 42 533 004 |
| IKR Agrár Kft. | 4080 | Hajdúnánás | Árpád u. 80. | +36 52 570 100 |
| IKR Agrár Kft. | 3390 | Füzesabony | Hunyadi J. u. 2/a | +36 36 542 055 |
| IKR Agrár Kft. | 5007 | Szolnok | Piroskai u. 2. | +36 56 520 110 |
| IKR Agrár Kft. | 4137 | Magyarhomorog | Mogyorós telep | +36 54 716 611 |
| IKR Agrár Kft. | 6000 | Kecskemét | Szent László körút 20/a. | +36 76 503 980 |
| IKR Agrár Kft. | 5900 | Orosháza | Belsőhosszúsor 2. | +36 68 510 712 |
| Input-Agro Kft. | 4060 | Balmazújváros | Hortobágyi út 10. | +36 30 908 6052 |
| Jeli Kft. | 6078 | Jakabszállás | Ady E. u. 24. | +36 76 382 464 |
| Jeli Kft. | 6100 | Kiskunfélegyháza | XI. ker. 356/a | +36 30 638 2948 |
| Kajári Agrofor Kft. | 8164 | Balatonfőkajár | Ady út 1. | +36 88 599 230 |
| Karintia Kft. | 9800 | Vasvár | Mártírok útja 50. | +36 94 572 050 |
| Kemoker Invest Kft. | 4400 | Nyíregyháza | Tünde u. 20. | +36 42 430 108 |
| KITE Zrt. | 6500 | Baja | Szegedi út | +36 79 427 895 |
| KITE Zrt. | 6500 | Baja-Mátéházapuszta | Bácsbokodi út | +36 79 321 805 |
| KITE Zrt. | 7150 | Bonyhád | Mikes utca 5. | +36 74 550 590 |
| KITE Zrt. | 2370 | Dabas | Zlinszky Major | +36 29 560 740 |
| KITE Zrt. | 4130 | Derecske | Hajdúszováti útfél | +36 54 410 101 |
| KITE Zrt. | 3390 | Füzesabony | Hunyadi utca 2/B | +36 36 343 348 |
| KITE Zrt. | 9028 | Győr | Külső Veszprémi út 7. | +36 96 517 538 |
| KITE Zrt. | 9121 | Győrszemere | Tényői úti major | +36 96 378 811 |
| KITE Zrt. | 9631 | Hegyfalu | Hrsz. 057/31 | +36 95 340 290 |
| KITE Zrt. | 2053 | Herceghalom | MÁV állomás | +36 23 530 058 |
| KITE Zrt. | 6800 | Hódmezővásárhely | Kutasi út 69. | +36 62 244 468 |
| KITE Zrt. | 3561 | Felsőzsolca | Ipari park u. 2. | +36 46 506 947 |
| KITE Zrt. | 7401 | Kaposvár | Nagykanizsai út Újmajor | +36 82 423 378 |
| KITE Zrt. | 6000 | Kecskemét | Könyves Kálmán Krt. 38. | +36 76 481 037 |
| KITE Zrt. | 5400 | Mezőtúr | Cs. Wagner József u. 3. | +36 56 352 461 |
| KITE Zrt. | 4320 | Nagykálló | Újfehértói út 3. | +36 42 263 707 |
| KITE Zrt. | 4181 | Nádudvar | Bem József u. 1. | +36 54 480 401 |
| KITE Zrt. | 7831 | Pellérd | Külterület 0140/12. | +36 72 587 023 |
| KITE Zrt. | 7003 | Sárbogárd | Köztársaság utca 276. | +36 25 467 352 |
| KITE Zrt. | 5053 | Szászberek | Hunyadi utca 1. | +36 56 367 484 |
| KITE Zrt. | 5675 | Telekgerendás | Külterület 482. | +36 66 482 579 |
| KITE Zrt. | 8772 | Zalaszentbalázs | PF. 5. | +36 93 391 430 |
| MEDOSZ Kft. | 9700 | Szombathely | Pálya u. 5. | +36 94 505 977 |
| Nyír-Chem Kft. | 4233 | Balkány | Bocskay u. 1. | +36 42 561 065 |
| Nyírség-Hasso | 4400 | Nyíregyháza | Mártírok tere 9. | +36 42 310 234 |
| Novochem | 1089 | Budapest | Orczy u. 6. | |
| Onozo Agro Kft | 6764 | Balástya | Széchenyi u. 3. | +36 62 278 388 |
| Onozo Agro Kft | 6760 | Kistelek | Kossuth u. 88. | +36 62 258 311 |
| Onozo Agro Kft | 6794 | Üllés | Felszabadulás u. 26. | +36 62 282 121 |
| Pécsi Agroker Kft. | 7623 | Pécs | Megyeri u. 64. | +36 72 326 255 |
| RWA Magyarország Kft. | 9141 | Ikrény | Lesvár major | +36 21 211 0400 |
| RWA Magyarország Kft. | 3009 | Kerekharaszt | Vadvirág u.4. | +36 21 211 0445 |
| RWA Magyarország Kft. | 7100 | Szekszárd | Páskum u. 2. | +36 74 510 155 |
| RWA Magyarország Kft. | 8000 | Székesfehérvár | Zsurló u. 17. | +36 21 211 0497 |
| RWA Magyarország Kft. | 6640 | Csongrád | Fő u. 61. | +36 21 211 0512 |
| RWA Magyarország Kft. | 6500 | Baja | Szentjánosi utca 3. | +36 30 746 4779 |
| S.T. Agrochem Kft. | 2370 | Dabas | Vasút u. 16. | +36 20 352 1374 |
| Sprinter Fitochem Kft. | 3300 | Eger | Széchenyi u. 58. | +36 36 436 114 |
| Szal-Agro Kft. | 3527 | Miskolc | Sajó u. 4. | +36 46 505 624 |
| Trigo Kft. | 6500 | Baja | Szabadság utca 150. | +36 79 476 730 |
| Univerzál-Plusz Kft. | 4400 | Nyíregyháza | Tokaji út 3. | +36 30 278 9160 |
| Zephyr Kft. | 6000 | Kecskemét | Tatár sor 18. | +36 30 249 1001 |